



NASMECA

ASUNTOS COMERCIALES
EUROPEOS EN ORIENTE
MEDIO

NASMECA 2017

We are a company whose main activity is to provide viable alternatives in terms of policy and commercial strategy to our European customers, having our activity focused mainly on the Middle East market. We are specialized in developing, establishing, consolidating and recovering business and commercial relations of European companies in countries of the Middle East.

- o Opening of European markets in the Middle East.*
- o Active pursuit of strategic business and strategic partners in the Middle East.*
- o Promotion activity at fairs and conferences of European products and services in the Middle East.*
- o Business management and intermediation services.*
- o Consolidation and growth of previous commercial activity of European companies in the Middle East.*
- o Presentation of European projects and investments in the Middle East.*
- o Specialized technical-commercial consultancy by sector*



NASMECA

ASUNTOS COMERCIALES
EUROPEOS EN ORIENTE

*Dirección :
Avenida Lisboa 14 - Coslada -
Madrid - España Atención al
cliente:
Tel.: + 34 655 45 13 43
España - Madrid*

*www.nasmeca.com
info@nasmeca.com*

NASMECA

ASUNTOS COMERCIALES
EUROPEOS EN ORIENTE

- *Opening of European markets in the Middle East.*
- *Active pursuit of strategic business and strategic partners in the Middle East.*
- *Promotion activity at fairs and conferences of European products and services in the Middle East.*
- *Business management and intermediation services.*
- *Consolidation and growth of previous commercial activity of European companies in the Middle East.*
- *Presentation of European projects and investments in the Middle East.*
- *Specialized technical-commercial consultancy by sector*

Dirección :
Avenida Lisboa 14 - Coslada -
Madrid - España Atención al
cliente:
Tel.: + 34 655 45 13 43
España - Madrid

www.nasmeca.com
info@nasmeca.com



CONGRESO – FORO – ESPAÑA “AGRO NAS SPAIN-MIDDLE EAST”



NASMECA

ASUNTOS COMERCIALES
EUROPEOS EN ORIENTE
MEDIO

ÍNDICE

1. PRESENTACIÓN
2. QUIENES SOMOS
3. POR QUÉ ESPAÑA
4. OBJETIVOS DE AGRO NAS SPAIN MIDDLE EAST
5. METODOLOGÍA Y ESTRATEGIA
6. PARTICIPANTES
7. CATÁLOGO DE ACTIVIDADES QUE DESARROLLARÁ NASMECA
8. OPORTUNIDADES EN AGRO NAS SPAIN MIDDLE EAST



NASMECA

ASUNTOS COMERCIALES
EUROPEOS EN ORIENTE
MEDIO

PRESENTACIÓN

El Congreso-Foro “AGRO NAS SPAIN- MIDDLE EAST” pretende estrechar lazos entre el Oriente Medio y España, creando puentes de unión y facilitando la implantación de empresas españolas en el futuro desarrollo de trabajos de relacionados con la agricultura y ganadería en Oriente Medio.

AGRO NAS SPAIN- MIDDLE EAST se desarrollará para llevar a cabo un Foro-Congreso en España con objeto de presentar:

Por parte de Asistentes de Oriente Medio:

Proyectos, inversiones, oportunidades de negocio, captación de tecnología y socios tecnológicos estratégicos, necesidades de ingenierías agroganaderas, necesidades de energías renovables como alternativa, etc.

Por parte de Asistentes Españoles:

Ingenierías, tecnologías y últimos avances en el sector agroganadero, ecología, conservación de la naturaleza y aprovechamiento sostenible, proyectos, inversiones, oportunidades de negocio, energías renovables, etc.



NASMECA

ASUNTOS COMERCIALES
EUROPEOS EN ORIENTE
MEDIO

POR QUÉ ESPAÑA

España es una potencia mundial en el sector agroganadero y de ingeniería agrícola y medio ambiental, con grandes y medianas empresas dotadas de mucha calidad y conocimiento del sector.

En el sector agrícola y ganadero, es España la despensa de Europa, teniendo en sus campos y agricultura una fuente de riqueza sostenible a lo largo de los años, que han llevado al país a ser un referente primordial en Europa y con una experiencia adquirida a lo largo de generaciones.

Es una manera fácil de poder llegar al mayor número de asistentes posibles en el menor tiempo posible, dado que se darán cita en dos días de celebración del evento.

Desde España inclusive sería muy factible abrir el abanico a presentación del evento a otras empresas europeas de primer nivel.

El lugar de la celebración sería Madrid, que es una de las ciudades más a la vanguardia en tecnología del mundo y con un sector empresarial enorme, además de ser el centro de negocios más grande de España. Del mismo modo dispone de todas las comodidades y se respira un clima de confort muy saludable.



NASMECA

ASUNTOS COMERCIALES
EUROPEOS EN ORIENTE
MEDIO

OBJETIVOS DEL FORO-CONGRESO “AGRO NAS SPAIN- MIDDLE EAST”

Contribuir a reforzar las relaciones empresariales entre Oriente Medio y España.

Los congresos y foros son la forma más económica y eficiente de presentar proyectos a un gran número de empresarios seleccionados del modo más eficaz.

Constituir una completa herramienta de comunicación donde se produce una interacción directa entre comprador y vendedor, "cara a cara", poniendo en funcionamiento los cinco sentidos.

Permitir aportar un alto volumen de información en un corto plazo de tiempo.

Es el lugar idóneo para establecer contactos comerciales: captar nuevos clientes, ofreciendo nuevos servicios y/o productos.

Comprobar el grado de satisfacción de los clientes reales o potenciales respecto a los proyectos presentados.

Proporcionar "feedback" inmediato en la introducción de nuevos productos y/o mejoras en los ya existentes.

Impacto considerable en el proceso de decisión de expansión de una empresa.

Son fundamentales para encontrar oportunidades de exportación. Los congresos de este tipo proporcionan el acceso al mercado internacional al mejor precio. Constituyen una auténtica oportunidad en la estrategia de internacionalización de las empresas.

Constituir una oportunidad única para identificar posibles proveedores, subcontratistas, representantes, importadores y distribuidores.

Una excelente oportunidad para comentar problemas y nuevas tendencias con otros profesionales del sector.

Posibilitar la participación en jornadas y actos paralelos.



NASMECA

ASUNTOS COMERCIALES
EUROPEOS EN ORIENTE
MEDIO

METODOLOGÍA Y ESTRATEGIA

Mediante un plan metodológico y estratégico, los organizadores realizaremos las bases para el buen desarrollo de AGRO NAS SPAIN- MIDDLE EAST

Para ello, seguiremos un plan diseñado de antemano en el que se irán cumpliendo los plazos previstos.

NASMECA

ASUNTOS COMERCIALES
EUROPEOS EN ORIENTE

- *Opening of European markets in the Middle East.*
- *Active pursuit of strategic business and strategic partners in the Middle East.*
- *Promotion activity at fairs and conferences of European products and services in the Middle East.*
- *Business management and intermediation services.*
- *Consolidation and growth of previous commercial activity of European companies in the Middle East.*
- *Presentation of European projects and investments in the Middle East.*
- *Specialized technical-commercial consultancy by sector*

Dirección :
Avenida Lisboa 14 – Coslada –
Madrid - España Atención al
cliente:
Tel.: + 34 655 45 13 43
España - Madrid

www.nasmeca.com
info@nasmeca.com



PARTICIPANTES

Asistencia de Oriente Medio:

Entre 20 y 40 representantes de Cámaras de Comercio, empresas del sector agroganadero, agencias gubernamentales de Oriente Medio, con las diferentes demandas y aporte de ofertas que se realizarán en distintas ponencias, en las siguientes áreas:

- Comercio general de importación y exportación y agencias comerciales de productos agroganaderos, animales, etc.
- Servicios e Ingeniería de Agricultura, Irrigación y Ganadería.
- Empresas de informática y tecnología, comunicaciones.
- Energías Renovables y aprovechamiento sostenible de la naturaleza.
- Inversiones varias.
- Protección del medio ambiente y agua y saneamientos técnicos.
- Empresas de mantenimiento



NASMECA

ASUNTOS COMERCIALES
EUROPEOS EN ORIENTE
MEDIO

Motivaciones de los expositores y visitantes:

Mostrar sus productos o servicios y llegar a un público objetivo.

Crear o reforzar la visibilidad y aumentar la conciencia y el interés sobre

Oriente Medio

Conveniencia de unas buenas relaciones empresariales para el bien común.

Difundir información de primera mano.

Identificar nuevos clientes potenciales o fortalecer las relaciones con los ya existentes.

Establecer vínculos comerciales ascendentes y descendentes.

Identificar los agentes.

Negociar ofertas que pueden conducir a alianzas empresariales.

Desarrollar la red de relaciones.

Conocer los socios potenciales que pueden conducir a alianzas empresariales.



Perfil del visitante Español:

El perfil del visitante y asistente a este congreso, serán todas aquellas empresas españolas que deseen abrir mercado e internacionalizar sus servicios a Oriente Medio, creando sinergias empresariales en AGRO NAS SPAIN MIDDLE EAST.

Se podrá optar a la presentación, por parte de los empresarios que así lo deseen, de realizar una ponencia de su empresa y mostrar sus servicios a los representantes de las distintas empresas y entidades de Oriente Medio.

Estas ponencias tendrán una duración máxima de 15 minutos y existen plazas limitadas debido a la agenda y horarios del Foro.

Se podrá optar a reuniones individuales con los ponentes, en función de las empresas interesadas.



NASMECA

ASUNTOS COMERCIALES
EUROPEOS EN ORIENTE
MEDIO

CATÁLOGO DE ACTIVIDADES QUE DESARROLLARÁ NASMECA

La promoción, publicidad y comunicación están en el centro del proyecto y son elementos clave para posicionar el evento en el mercado y para la atracción y la participación en el Foro de los empresarios españoles.

Promoción y comunicación

Para la planificación AGRO NAS SPAIN MIDDLE EAST realizaremos:

Promoción directa, a empresas españolas de primer nivel, instituciones, organizaciones de los sectores indicados.

Promoción a través de redes de comunicación, sector de relaciones exteriores, asociaciones, cámaras de comercio y organizaciones de promoción del comercio.

Promoción pública a través de la prensa sectorial mediante anuncios y artículos comerciales de sitios web externos.

Materiales de promoción y comunicación.



NASMECA

ASUNTOS COMERCIALES
EUROPEOS EN ORIENTE
MEDIO

Lugar de celebración de AGRO NAS SPAIN MIDDLE EAST

Nasmeca se encargará también de la organización del Foro en un lugar acorde a las necesidades y dependiendo de la asistencia. Se tendrá en cuenta el aforo para la contratación de la sala de conferencias para la celebración o palacio de congresos.

Existirá en el lugar de celebración los siguientes servicios de manera gratuita para todos los asistentes:

- Sala de conferencia adaptada a las necesidades del Foro.
- Conexión WI-FI de alta calidad
- Equipos multimedia de visión y sonido para la exposición.
- Servicios de catering para un break coffee en el lugar de la celebración.
- Traductores e intérpretes simultáneos: árabe – español, inglés – español para ir traduciendo en tiempo real las ponencias de representantes Árabes y viceversa.

Cualquiera de los lugares de realización del evento, contará con secretaría de información, así como el cumplimiento de todos los requisitos exigidos por la legislación española.



NASMECA

ASUNTOS COMERCIALES
EUROPEOS EN ORIENTE
MEDIO

OPORTUNIDADES EN AGRO NAS SPAIN MIDDLE EAST

Oportunidades que debe ofrecer AGRO NAS SPAIN MIDDLE EAST a los empresarios asistentes

Iniciar un negocio en Oriente Medio o aumentar la presencia.

Presenta la posibilidad de conocer la reacción de los visitantes, y obtener una retroalimentación inmediata de información útil para el conocimiento de los potenciales proyectos y servicios a desarrollar.

Captación: Atraen al cliente potencial más fácilmente, pues se invierte la relación comercial normal, en la cual el vendedor visita al cliente.

Competencia y análisis de mercado. Permiten conocer la competencia existente en los sectores económicos de diversos mercados, así como la posibilidad de éxito.

Concentración: Permiten contactar a un gran número de personalidades de y empresarios de Oriente Medio en tiempo breve y en un espacio geográfico delimitado.

Presentación de los productos/servicios: Permiten la exposición de los productos y/o servicios en una forma real.

Identificación de clientes: Identifican clientes potenciales que hubieran sido imposible de detectar por otros medios.

Ahorro de recursos y tiempo: En un espacio y tiempo reducido es posible realizar un número de contactos que habitualmente llevaría meses o años. Por lo tanto se reduce el costo.

Se podrá optar a reuniones individuales con los ponentes, en función de las empresas interesadas.



NASMECA

ASUNTOS COMERCIALES
EUROPEOS EN ORIENTE
MEDIO



HOTEL DE CELEBRACION - MADRID



LA DEL SERENO




Un espacio cálido y confortable donde podrá disfrutar desde una tranquila velada con piano en vivo con un sugerente cóctel o unas cañas mientras disfruta del mejor partido de fútbol en la gran pantalla digital.



La mejor cocina de mercado en un restaurante con sabor castizo cuya carta le sorprenderá y donde no faltará nuestro típico cocido madrileño.

The best market cuisine in a restaurant with traditional flavour whose menu will surprise you and where you will not miss our typical Madrid's stew.



La Terraza del Mayorazgo es un espacio único en el centro de la capital para cocktails, presentaciones, eventos y celebraciones.

La Terraza del Mayorazgo is a unique space in the capital's centre for cocktails, presentations, events and celebrations.



SALAS – Montaje Teatro
MEETING ROOMS



NASMECA

ASUNTOS COMERCIALES
EUROPEOS EN ORIENTE

*Dirección :
Avenida Lisboa 14 - Coslada -
Madrid - España Atención al
cliente:
Tel.: + 34 655 45 13 43
España - Madrid*

*www.nasmeca.com
info@nasmeca.com*



NASMECA

ASUNTOS COMERCIALES
EUROPEOS EN ORIENTE
MEDIO