

International Fashion Business Affairs
FASHION NAS
<https://www.nasmeca.com>



NASMECA

ASUNTOS COMERCIALES
EUROPEOS EN ORIENTE
MEDIO

NASMECA 2017

We are a company whose main activity is to provide viable alternatives in terms of policy and commercial strategy to our European customers, having our activity focused mainly on the Middle East market. We are specialized in developing, establishing, consolidating and recovering business and commercial relations of European companies in countries of the Middle East.

- o Opening of European markets in the Middle East.*
- o Active pursuit of strategic business and strategic partners in the Middle East.*
- o Promotion activity at fairs and conferences of European products and services in the Middle East.*
- o Business management and intermediation services.*
- o Consolidation and growth of previous commercial activity of European companies in the Middle East.*
- o Presentation of European projects and investments in the Middle East.*
- o Specialized technical-commercial consultancy by sector*



NASMECA

ASUNTOS COMERCIALES
EUROPEOS EN ORIENTE

*Dirección :
Avenida Lisboa 14 - Coslada -
Madrid - España Atención al
cliente:
Tel.: + 34 655 45 13 43
España - Madrid*

*www.nasmeca.com
info@nasmeca.com*

NASMECA

ASUNTOS COMERCIALES
EUROPEOS EN ORIENTE

- *Apertura de mercados Europeos en Oriente Medio.*
- *Búsqueda activa de socios comerciales y estratégicos de referencia en Medio Oriente.*
- *Actividad de promoción en ferias y congresos de productos y servicios europeos en Medio Oriente.*
- *Gestiones comerciales y servicios de intermediación.*
- *Consolidación y crecimiento de actividad comercial previa de empresas europeas en Medio Oriene.*
- *Desarrollo y presentación de proyectos europeos en Medio Oriente.*
- *plataforma de presentación de inversiones internacionales.*
- *Asesoría técnico-comercial especializada por sectores.*

Dirección :
Avenida Lisboa 14 – Coslada –
Madrid - España Atención al
cliente:
Tel.: + 34 655 45 13 43
España - Madrid

www.nasmeca.com
info@nasmeca.com





NASMECA

ASUNTOS COMERCIALES
EUROPEOS EN ORIENTE
MEDIO



الشؤون التجارية الأوروبية في الشرق الأوسط

NASMECA

MIDDLE EAST COMMERCIAL AFFAIRS

International Fashion Business Affairs

FASHION NAS

<https://www.nasmeca.com>



WWW.NASMECA.COM

International Fashion Business Affairs
FASHION NAS
<https://www.nasmeca.com>

FASHION NAS
EGIPTO - EL CAIRO



NASMECA

ASUNTOS COMERCIALES
EUROPEOS EN ORIENTE
MEDIO

PRESENTACIÓN
QUIENES SOMOS
PORQUÉ EGIPTO
EGIPTO Y LA MODA
OBJETIVOS
METODOLOGÍA Y ESTRATEGIA
PARTICIPANTES
CATÁLOGO DE SERVICIOS
PROGRAMA DE ACTIVIDADES
FICHA DE INSCRIPCIÓN



PRESENTACIÓN

FASHION NAS pretende estrechar lazos entre el mundo árabe y el europeo. Convoca a empresarios, inversores, figuras del sector de la moda y líderes empresariales para debatir, establecer relaciones comerciales y conocer diseños, tendencias y novedades del sector de la moda. Es un evento para promover empresas y facilitar los contactos entre proveedores e inversores del mundo de la moda en general.



NASMECA

ASUNTOS COMERCIALES
EUROPEOS EN ORIENTE
MEDIO

POR QUÉ EGIPTO

El proceso de liberalización del sector financiero, que ha comenzado recientemente, está atrayendo capitales del exterior. Sirva como ejemplo la privatización del Bank of Alexandria o el establecimiento de bancos extranjeros como HSBC, Pireus Bank, Société Générale o Citibank.

Cadenas de distribución internacionales como Makro o Carrefour están presentes en El Cairo y Alejandría. Recientemente, la multinacional sueca Ikea también ha comenzado a invertir en Egipto. Son numerosas las franquicias internacionales en el ámbito de la moda y la restauración que pueblan los centros comerciales que han proliferado en las dos principales ciudades del país.

En un país inquieto y con ganas de darse a conocer al mundo como un país amigo y abierto, el mundo de la moda está escalando posiciones muy sólidas dentro del tejido industrial y financiero del país, siendo en la actualidad uno de los motores de la economía de Egipto en fase emergente pero con perspectivas de consolidación a corto plazo.



NASMECA

ASUNTOS COMERCIALES
EUROPEOS EN ORIENTE
MEDIO



La franquicia, está recibiendo la atención del gobierno y del sector privado en los últimos años. Según un estudio elaborado por el Social Fund for Development en los últimos años se ha multiplicado el número de franquicias, particularmente, en el sector de la moda. El 49% de las franquicias en Egipto corresponde a confección, distribución comercial, y mueble y decoración. El 51% restante se distribuye entre una veintena de sectores. El Social Fund For Development apoya el establecimiento de franquicias fundamentalmente a través del apoyo a los franquiciadores potenciales egipcios. Geográficamente, el sector está aún muy concentrado en El Cairo (75%), seguido por la ciudad de Alejandría (13%).

Demografía y sociedad

Con una joven población (edad media de 25,2 años) que supera los 92 millones de habitantes (de los que alrededor de 20 se concentran dentro del área metropolitana de El Cairo), Egipto constituye un mercado muy amplio y estratégicamente situado, desde el punto de vista tanto geográfico como político, entre tres importantes ejes: los países mediterráneos, África y Oriente Medio.

En cuanto a las ciudades principales, cabe destacar las siguientes:

El Cairo, con 22,5 millones de habitantes en su área metropolitana (El Cairo, Guiza y Kalyoubia)

Alejandría: 4,4 millones de habitantes

Port Said: 604.000 habitantes

Suez: 550.000 habitantes.

Y algo más.....

Posee un clima de negocios favorable. Egipto es una economía bastante abierta, manteniendo un régimen comercial muy liberal con bajos tipos arancelarios. Su situación geográfica y sus monumentos y turismo, más que conocidos, le hacen un destino atractivo para el desarrollo de eventos. Egipto es un país en plena renovación y desarrollo con amplias miras a futuro.



NASMECA

ASUNTOS COMERCIALES
EUROPEOS EN ORIENTE
MEDIO

EGIPTO Y LA MODA

Desde hace algunos años ya, Egipto está experimentando una apertura al mundo occidental increíble, destacando el sector de la moda, dada su versatilidad y variedad, así como el gran exponente económico que supone sobradamente contrastado en otros tantos mercados en occidente.

Muchos son los diseñadores de renombre internacional, como John Galiano que se han inspirado en la moda del antiguo Egipto y lo han adaptado a tiempos modernos. Teniendo como referente de belleza y estilo del Antiguo Egipto a Cleopatra, última reina de Egipto y una de las mayores musas de la historia, siendo su belleza, estilo y vestuario fuente de inspiración de la sociedad actual.

No solo del Antiguo Egipto se nutre la actualidad de la moda en Egipto, sino que actualmente el sector de la moda se está consolidando como una fuerte potencia interna de la economía del país, alcanzando altas cotas de mercado, además de su cada vez más fuerte implantación de franquicias relacionadas con el sector de la moda y complementos.

Se pueden mencionar múltiples empresas que están destacando actualmente en el mercado de la moda en Egipto, como Amina Khalil (Amina K.), Ahmed Azzam (Zaam), Amira Motawea (Elia), Farah El Ashiry (Fufa), Farida Temraz (Temraza), Sami Amin, Yasmine Yeya (Maison of Yeya)

OBJETIVOS DE FASHION NAS

Las exposiciones y ferias son la forma más económica y eficiente de ganar cuota de mercado.

Constituyen la más completa herramienta de comunicación donde se produce una interacción directa entre comprador y vendedor, "cara a cara", poniendo en funcionamiento los cinco sentidos.

Permiten obtener un alto volumen de información en un corto plazo de tiempo.

Son el lugar idóneo para establecer contactos comerciales: encontrarse con los clientes habituales y captar nuevos clientes, ofreciendo nuevos servicios y/o productos.

Hacen posible comprobar el grado de satisfacción de los clientes reales o potenciales respecto a nuestros productos y los de los competidores.

Proporcionan "feedback" inmediato en la introducción de nuevos productos y/o mejoras en los ya existentes.

Tienen un impacto considerable en el proceso de decisión de compra.

Son fundamentales para encontrar oportunidades de exportación. Las ferias comerciales proporcionan el acceso al mercado internacional al mejor precio. Constituyen una auténtica plataforma en la estrategia de internacionalización de las empresas.



NASMECA

ASUNTOS COMERCIALES
EUROPEOS EN ORIENTE
MEDIO



METODOLOGÍA Y ESTRATEGIA

Mediante un plan metodológico y estratégico, los organizadores realizaremos las bases para el buen desarrollo de FASHION NAS

Para ello, seguiremos un plan diseñado de antemano en el que se irán cumpliendo los plazos previstos.

PARTICIPANTES

Empresas y profesionales del sector que deseen exponer sus productos y servicios de los sectores relacionados con la moda y complementos.



NASMECA

ASUNTOS COMERCIALES
EUROPEOS EN ORIENTE
MEDIO

Perfil del visitante:

Agente, Cadenas de tiendas, Detallistas, Fabricantes, Grandes almacenes, Grandes superficies, Importador-Mayorista, Tienda online Agencias de representación de imagen y asesoramiento personal integral. Agencias de modelos. Responsables de prensa, comunicación, bloggers, community managers, etc. Franquicias relacionadas con el sector.

Motivaciones de los expositores y visitantes:

Mostrar sus productos o servicios y llegar a un público objetivo.

Crear o reforzar la visibilidad y aumentar la conciencia y el interés sobre su suministro de la capacidad.

Asistir a las investigaciones y difundir información.

Identificar nuevos clientes potenciales o fortalecer las relaciones con los ya existentes.

Establecer vínculos comerciales ascendentes y descendentes.

Identificar los agentes.

Negociar ofertas que pueden conducir a alianzas empresariales.

Desarrollar la red de relaciones.

Conocer los socios potenciales que pueden conducir a alianzas empresariales.



NASMECA

ASUNTOS COMERCIALES
EUROPEOS EN ORIENTE
MEDIO



OPORTUNIDADES EN FASHION NAS

- *Aportes de financiamiento, tecnología y asesoría*
- *Lograr alianzas de cooperación entre los actores del sector*
- *Visita de grupos empresariales árabes y representantes de grandes fortunas*
- *Se promueve a nivel local, regional e internacional - Apoyos institucionales - Organización interinstitucional*
- *Valor agregado*
- *Adopción de servicios empresariales*
- *Posicionamiento del producto*
- *Desarrollo del sector productivo*
- *Reconocimiento de la región ó país*
- *Surgen nuevas ideas de negocios y su implementación.*
- *Se fortalece la cadena productiva*

La organización se reserva el derecho de poder cancelar el evento en caso de no llegar a un mínimo de 40 participantes europeos.



NASMECA

ASUNTOS COMERCIALES
EUROPEOS EN ORIENTE
MEDIO

Foro Desfile y Alojamiento Le Méridien Pyramids Hotel & Spa 5*****

Día del desfile

El desfile de moda se realizará en el espacio de la piscina exterior del Hotel Le Méridien Pyramids Hotel & Spa con vistas a la Gran Pirámide de Keops.

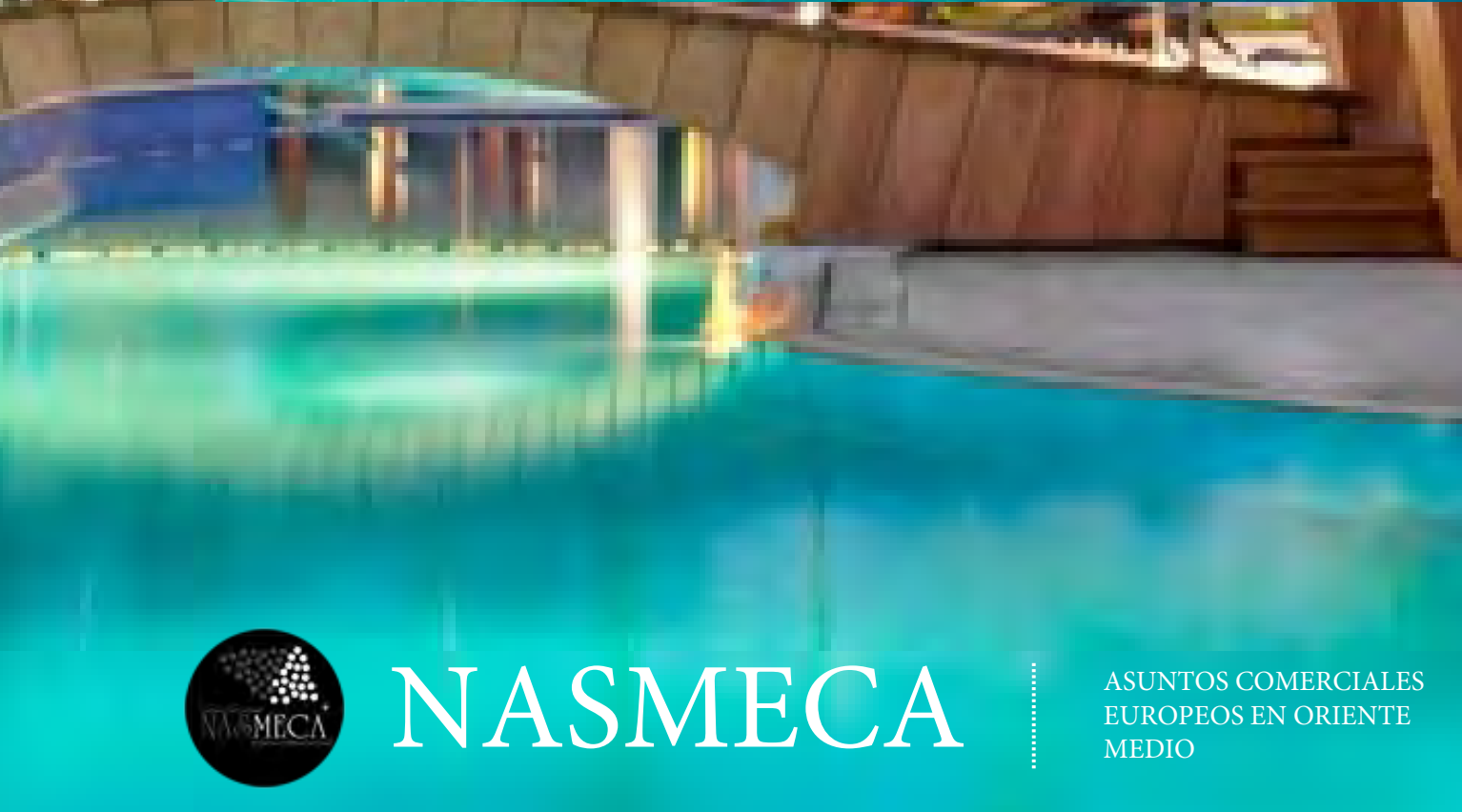
Para el desfile, la organización proporcionará modelos, maquillaje y peluquería, así como un set para vestuario a disposición de los diseñadores.

La pasarela estará distribuida por la zona de la piscina con un recorrido visual para el público asistente así para los medios de comunicación que cubrirán Fashion.



NASMECA

ASUNTOS COMERCIALES
EUROPEOS EN ORIENTE
MEDIO



NASMECA

ASUNTOS COMERCIALES
EUROPEOS EN ORIENTE
MEDIO

PROGRAMA DE ACTIVIDADES “FASHION NAS”

FASHION NAS

DIA 1

19:00...Recogida de aeropuerto
19:20...Trámites de visado
20:30...Traslado a hotel
21:00...Cena en hotel
22:30...Actuación en los jardines del hotel (encuentros de asistentes)

DIA 2

09:00...Desayuno en hotel
10:00...Actividades promocionales del evento ,rueda de prensa y cita de negocios entre empresas interesadas del sector de la moda en Egipto y los Países Árabes.
11:00...FORO DE MODA
12:00...FORO DE MODA
13:00...FORO DE MODA
14:00...Almuerzo en el hotel BUFETE
15.00...Libre
16.00...Libre
17:00...FORO DE MODA
18:00...FORO DE MODA
19:00...FORO DE MODA
20.00...Cena en el hotel BUFETE

DIA 3

09:00...Desayuno en hotel
10:00...Visita Ciudadela de Saladino
14:00...Almuerzo en hotel
15.00...Libre
16.00...Libre
17:00...Salida de hotel y visita al museo arqueológico de El Cairo
19:30...Recogida del museo arqueológico de El Cairo
21.00...Cena en el barco “El Saraya” sobre le Nilo con espectáculo danza del vientre
23:00...Traslado al hotel

DIA 4 17/02/2018

DIA DE DESFILE CAIRO FASHION NAS

DIA 5

09:00...Desayuno en hotel
10:00...Visita a las Pirámides de Keops, Kefren, Micerinos y la Esfinge
14:00...Almuerzo en el restaurante CHRISTO
16.00...Traslado al Hotel
17:00...Libre
19:00...Visita al mercado de Khan el-Khalili
21.00...Cena en Restaurante típico
23:00...Traslado al hotel

DIA 6

Desayuno y salida , a la hora prevista traslado al aeropuerto para realizar vuelo destino a pais de origen. Fin de nuestros servicios.

La organización se reserva el derecho de poder cancelar el evento en caso de no llegar a un mínimo de 40 participantes europeos.

TARIFAS

VIAJE TURISMO DE NOGOCIOS FASHION NAS

1590 € IVA NO INCLUIDO

INCLUIDO EN EL VIAJE

Vuelos de Madrid y Barcelona a El Cairo (Desde otros orígenes consultar)
Pagos de los pasos de visados
Habitación doble (Para habitación individual consultar)
Movimientos en autobús
Alojamiento en hotel 5* Le Merydien Pyramids
Pensión completa
Visita las pirámides del Giza
Visita la Ciudadela del Saladino
Visitas al Museo Arqueológico de El Cairo
Visita al mercado da Kan el Khalili
Asistencia al foro de moda FASHION NAS en hotel 5* Le Merydien Pyramids
Asistencia a Cairo Fashion NAS Desfile
Traductores de habla española
Mesas de negociación
Cena en el barco “El Saraya” sobre Nilo y comidas programadas.

OPCION PONENCIA EN EL FORO

VIAJE TURISMO DE NOGOCIOS FASHION NAS

500 € IVA NO INCLUIDO

INCLUIDO EN EL FORO FASHION NAS

Exponer y vender tu marca durante 10 minutos
Cobertura mediática de televisiones y prensa nacional e internacional
Mesas de negociación con empresarios del sector
Insertar logotipo de la marca en el Foto Call

OPCION DESFILE Cairo Fashion NAS

100 € Desfile por prenda IVA NO INCLUIDO

Desfile Fashion NAS

Le Méridien Pyramids Hotel & Spa
Fecha el 18 de noviembre 7pm - 12am
Noche internacional para diseñadores globales
Precio por prenda 100 euros + IVA %

El precio incluye todos los artículos necesarios:

Dirección de desfiles de modas
Modelos profesionales
Maquillaje y peluquería
Apoyo entre bastidores
5 Prendas mínimas por diseñador



NASMECA

ASUNTOS COMERCIALES
EUROPEOS EN ORIENTE
MEDIO

INFORMACION FASHION NAS



Dirección :
Avenida Lisboa 14 – Coslada – Madrid - España Atención al cliente:
ESPAÑA Tel.: + 34 664 36 23 53
ARAB Tel : +34 655 45 13 43
España - Madrid
www.nasmeca.com
carlos@nasmeca.com



NASMECA

ASUNTOS COMERCIALES
EUROPEOS EN ORIENTE

*Dirección :
Avenida Lisboa 14 - Coslada -
Madrid - España Atención al
cliente:
Tel.: + 34 655 45 13 43
España - Madrid*

*www.nasmeca.com
info@nasmeca.com*



International Fashion Business Affairs
FASHION NAS
<https://www.nasmeca.com>



NASMECA

ASUNTOS COMERCIALES
EUROPEOS EN ORIENTE
MEDIO